

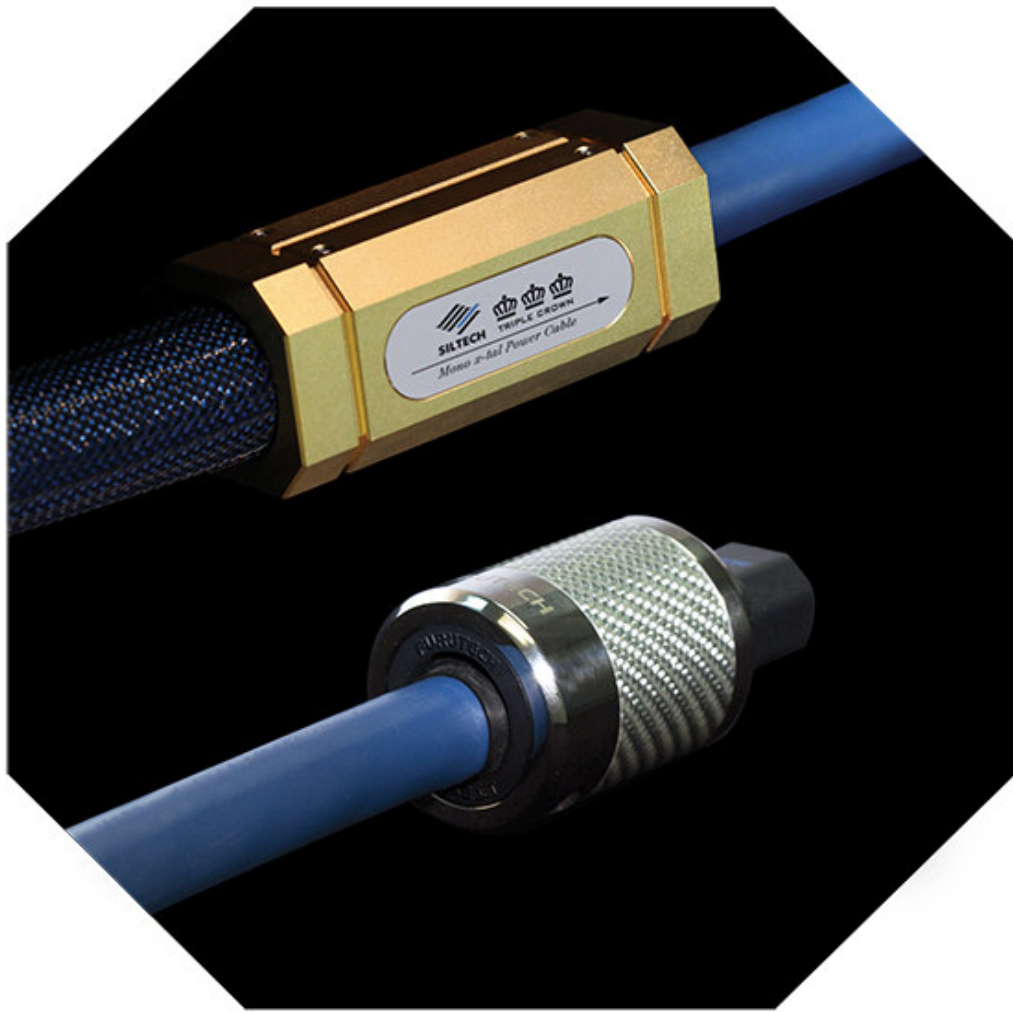


文·郭漢丞 圖·郭漢丞

分享到：[Facebook](#)[plurk](#)

熟悉荷蘭 Siltech 線材的朋友，看到標題應該覺得有些奇怪，他們家的老闆不是 Edwin van der Kleij-Rijnveld 嗎？怎麼現在變成 Crystal Cable 的 Gabi van der Kleij-Rijnveld？放心，這是 Siltech 與 Crystal Cable 近幾年來在管理架構上的變化，而這次 Gabi 帶著兒子 Victor 來台，採訪時就是要把這件事情講清楚、說明白。

Gabi 開宗明義地說，Siltech 與 Crystal Cable 早在幾年前就已經合併，他們成立了新公司 IAH（International Audio Holdings），統整 Siltech 與 Crystal Cable 兩大品牌，在 IAH 之下，另外還有 Portable Cable 行動應用線材部門，日後若有新的產品區塊，也都會納入 IAH 之下，統籌管理。當然，消費者不需要認識 IAH，他們只需要認識 Siltech 與 Crystal Cable 的品牌就夠了。



雖然有新公司統整兩大品牌，可是這只是管理架構的改變，實際上不管是 **Siltech** 或 **Crystal Cable**，從設計到生產，全部都在荷蘭完成，這件事情不會因為公司架構有所改變而產生變化，況且兩家公司合併到 **IAH**，已經是在 **2008** 年的事了，只是等到這次採訪才讓訊息正式公開。

Gabi 表示，不管是 **Siltech** 或 **Crystal Cable**，這兩個線材品牌的產品差異相當的大，雖然都標榜頂尖 **Hi End** 線材，可是市場區隔卻很清楚，兩個品牌的消費族群很少有重疊之處。但是在內部管理上，**Gabi** 統籌兩大品牌的銷售業務，而 **Edwin** 則專注在他所擅長的研發 **R&D**，針對兩個品牌各自特性不同，採用不同的技術來製作頂尖音響線材。



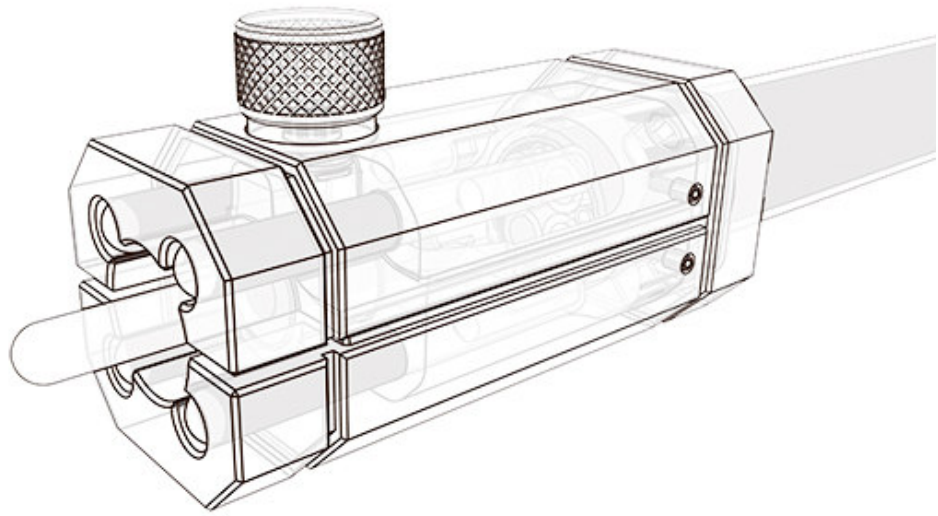
這趟 Gabi 訪台，身邊多了一位年輕保鏢，原來是兒子 Victor，他也在 Siltech 上班，負責內部管理工作，包含生產、財務.....等等，年輕人剛踏出校園，但是讀書本事很好，才 25 歲的年紀已經獲得兩個碩士學位，一個是經濟學主修，另一個是商業法，帶著從學校學到的商業管理知識，加入 Siltech 公司營運。Gabi 說年輕人有他們的新觀念與新作法，所以他們逐漸要讓內部管理方法升級。

譬如 Victor 帶入了新的管理軟體系統，可以清楚地讓公司內部所有人了解生產進度，只需要透過手機 App，大家都知道生產線上正在發生什麼事，管理資訊更即時透明。而 Victor 帶入一系列新的數據化管理，讓內部生產與銷售流程最佳化，這些都是 Siltech 內部組織改造的新議題，這無關技術創新，但卻是管理上的創新。



就產品面而言，2017 年 Siltech 最重要的大事，就是完成了「Triple Crown」三皇冠的頂級旗艦系列線材，Gabi 說 Siltech 一直持續研發的投資，像是 Triple Crown 大約花了兩年的時間才全部推出，他們總是一步一步要把已經非常高階的製線技術，持續針對最微小的細節改良，目前他們的技術最高成就（state-of-the-art）就是「Triple Crown」。當然，Gabi 強調他們還持續投入研發，「Triple Crown」不會是終點，但是要再度超越「Triple Crown」，那就要靠 Edwin 在研發上繼續努力了。

Edwin 負責研發，Gabi 負責銷售，年輕兒子 Victor 協助公司內部管理數據化、App 化、行動化，我們可以期待 Siltech 繼續在高階音響線材市場上，發光發熱三十年。



廠商資訊

進口代理：鈦孚

地址：105 松山區敦化南路一段 57 號 2F

電話：+886-2-2570 0395

網址：autek.com.tw

FB 粉絲專頁：www.facebook.com/audiotaiifu/